

<PRESS RELEASE>

## マイナンバーやクラウド化といった大型需要による技術者不足や経営者承継等、IT業界の再編加速 業界初！IT業界に特化した「M&Aマッチングサイト」を開設 全国の優良企業紹介サービス 9月24日より提供開始

ITベンダー企業・受託開発企業に特化したコンサルティング部門をもつ経営コンサルティング会社「リブ・コンサルティング」(本社:東京都千代田区、代表取締役:関巖)は、この度、IT業界に特化した「M&Aマッチングサイト」を開設いたしました。9月24日(木)より、「譲渡したい会社」と「買収したい会社」とをマッチングする、同業界特化としては日本初となるサービスを開始いたします。

▼マッチングサイトのトップ画面

IT業界は、マイナンバーやクラウド化等の大型需要により、「人さえいれば業績が伸びる」状態にあり、各企業間で技術者の奪い合いが起きている。有能な技術者を獲得するため、M&Aによる買収を検討する企業も多く、当社にも数多くの相談が寄せられています。一方で、経営者の世代交代を迎え、事業承継のためにM&Aによる譲渡を希望する企業も多くあります。

上記のような状況から、M&Aマッチングサービスに需要があると判断し、今回のサイト開設に至りました。経営コンサルティング会社としてこれまで当社が手がけてきたM&A支援の実績をもとに、合併後の円滑な組織づくりや成長・発展の仕組みづくりまで、トータルでサポートしてまいります。



サイト URL <http://www.libcon.co.jp/it/ma/>

### ■M&Aをめぐる動き

～増加の一途をたどるM&Aは、IT業界が最も活発

2011年以降、日本企業同士のM&A件数は増加の一途をたどっています(右表IN-IN件数参照)。中でもIT業界は全M&A件数のうち15～22%を占めており、最もM&Aが活発な業界となっています(右下表参照)。

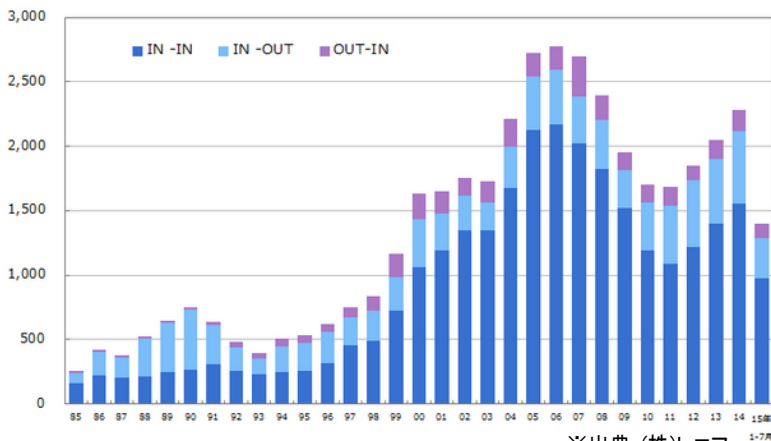
近年の大型需要で飛躍のチャンスを迎えている企業にとっても、後継者問題や技術力不足といった理由から廃業を検討している企業にとっても、M&Aは企業が生き延び発展していくために非常に重要な戦略です。M&Aにより、譲渡側は円滑な会社承継や雇用先・取引先の確保を、買収側は既存事業の拡大や新規事業へのスムーズな参入を実現することができます。

### ■サービスの特徴 ～コンサルティング会社だからこそできる、合併後の発展も見据えたマッチング

当サイトは、IT業界に特化して「譲渡したい会社」と「買収したい会社」をマッチングするウェブサイトです。

M&Aは、本当に相性の良い会社とめぐり合うことはもちろん、合併後も円滑な組織をつくり、発展していけ

▼2011年以降、日本企業同士のM&Aは増加の一途



※出典:(株)レコフ  
IN-IN: 日本企業同士のM&A    IN-OUT: 日本企業による外国企業へのM&A    OUT-IN: 外国企業による日本企業へのM&A

▼2010年以降、M&AはIT業界で最も活発

|             | 2005 | 2006 | 2007 | 2008 | 2009 | 2010 | 2011 | 2012 | 2013 | 2014<br>(7月末) | 合計(件) |
|-------------|------|------|------|------|------|------|------|------|------|---------------|-------|
| 1 ソフトウェア・情報 | 370  | 423  | 385  | 285  | 258  | 220  | 257  | 284  | 394  | 286           | 3162  |
| 2 サービス      | 341  | 414  | 372  | 328  | 293  | 206  | 192  | 213  | 260  | 152           | 2771  |
| 3 販売・卸      | 213  | 201  | 212  | 195  | 153  | 109  | 94   | 129  | 102  | 64            | 1472  |
| 4 電機        | 193  | 155  | 138  | 120  | 116  | 100  | 91   | 136  | 132  | 100           | 1281  |
| 5 小売        | 173  | 166  | 178  | 157  | 126  | 96   | 101  | 115  | 118  | 68            | 1298  |
| 6 不動産・ホテル   | 105  | 122  | 123  | 131  | 104  | 82   | 70   | 70   | 62   | 57            | 926   |
| 7 化学        | 83   | 90   | 84   | 79   | 70   | 61   | 69   | 59   | 69   | 47            | 711   |
| 8 食品        | 83   | 72   | 88   | 67   | 62   | 58   | 59   | 70   | 61   | 56            | 676   |
| 9 機械        | 60   | 70   | 66   | 89   | 54   | 54   | 58   | 78   | 68   | 34            | 631   |
| 10 アミューズメント | 106  | 107  | 85   | 67   | 51   | 45   | 37   | 41   | 48   | 28            | 615   |
| :           |      |      |      |      |      |      |      |      |      |               |       |
| 40業種合計(件)   | 2725 | 2775 | 2696 | 2399 | 1957 | 1707 | 1687 | 1848 | 2048 | 1299          | 21141 |

※日本M&Aセンターのデータをもとに当社作成

<PRESS RELEASE>

るかどうかにより重要です。経営コンサルティング会社として組織開発を数多く手がけてきた当社だからこそ、「マッチングして終わり」ではなく、M&A後の組織の成長や発展もトータルでサポートすることができます。

■株式会社リブ・コンサルティング 会社概要

中堅・ベンチャー企業、業界・地域のトップ企業を中心に、戦略立案・市場分析・マーケティング支援・販売支援・組織開発等、幅広い領域で経営コンサルティングを実施。特に住宅不動産業界および自動車業界においては日本で最大級の経営コンサルティング会社。2015年8月、ITベンダー・受託開発企業に特化したコンサルティング部門を立ち上げ、本格的にサービス提供を開始。

会社名：株式会社リブ・コンサルティング (<http://www.libcon.co.jp/>)

代表者：関 巖(せき いわお)

設立：2012年7月

従業員：105名(2015年9月1日現在)

所在地：(本社)東京都千代田区大手町1丁目5-1 大手町ファーストスクエア ウェストタワー 20階

(大阪オフィス)大阪府大阪市淀川区宮原4丁目1-45

(韓国支社)ソウル特別市 永登浦區 國際金融路 10 Two IFC 15F

(タイ支社)Level 29, 388 Exchange Tower, Sukhumvit Road, Klongtoey Subdistrict, Klongtoey District,

Bangkok, 10110

事業内容：総合経営コンサルティング業務、企業経営に関する教育・研修プログラムの企画・運営  
住宅・自動車・IT業界特化コンサルティング 等

《本件に関するお問合せ先》

株式会社リブ・コンサルティング 広報企画室

TEL:03-5220-2688/FAX:03-5220-2689